

### **TEKNİK ÖZELLİKLER:**

- 30 kişiye Dış Ticaret konularında 8 günlük eğitim verilecektir.
- Eğitimler günlük 5 saatlik olmak üzere toplamda 40 saat olarak uygulanacaktır. Kursiyerler sözleşme makamı tarafından seçilecektir.
- Eğitimci en az lisans düzeyinde eğitim almış, son 2 yıl içerisinde en az 2 kez eğitim vermiş olan deneyimli uzman olmalıdır. Verilen eğitimlere ilişkin liste ve en az 1 uzman CV'si teklif ekinde sunulacaktır.
- Eğitimler Samsun Ticaret ve Sanayi Odası eğitim salonlarında yüz yüze şeklinde verilecektir. Eğitim salonu için tedarikçiden ücret talep edilmeyecektir.
- Eğitimci tedarik etmek, eğitmenin 8 günlük eğitim ücreti, yol, konaklama ve yemek giderleri, eğitmenin SGK mevzuatına uygun çalıştırılması vb. tedarikçinin sorumluluğunda olacaktır.
- Eğitim için gerekli eğitim doküman ve sunumları tedarikçi tarafından temin edilerek kursiyerlere dağıtılacaktır.
- Eğitimci sunumları idareye teslim edilecektir. Eğitim sunumlarında Samsun Ticaret ve Sanayi Odası Eğitim Vakfı tarafından tedarikçiye verilecek olan şablonlar kullanılacaktır.
- Ders saati aralarında çay-kahve gibi ikramlar yapılacaktır (çay makineleri, ikram masası gibi ekipmanları ücretsiz olarak kullanılabilir).
- Eğitimler uygulama dönemi Temmuz ile Aralık 2022 ayları arasında planlanmıştır. Ayrıca eğitim için yeterli başvuru alınmaması durumunda eğitim tarihleri daha sonraki aylara ertelenebilecektir. Bu konu idarenin tasarrufunda olacaktır.
- Eğitim sonrası eğitimci tarafından genel olarak eğitimle ilgili bir rapor idareye sunulacaktır.
- Ödemeler eğitimin tamamlanmasından sonra yapılacaktır.
- Eğitim Müfredatı ektedir.

• Firma Kaşe /İmza

<b>EĞİTİM PROGRAMI</b>	<b>Konunun Hangi Günde İşleneceği</b>	<b>Konuya Ayrılacak Süre (Saat)</b>	<b>Konu Ele Alınırken Kullanılacak Yöntem (Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.)</b>
1. Dış Ticaretin Tanımı, Terim ve Kavramlar	1. GÜN	0,5	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
2. Dış Ticarette İş Akışları	1. GÜN	0,5	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
3. Türk Dış Ticaret Mevzuatı	1. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
4. Dış Ticarette Türkiye	1. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
5. Gümrük Birliği'nin Türk Dış Ticaretine Etkileri	1. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
6. Dünyada ve Türkiye'de Dış Ticaretin Genel Görüntüsü	1. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
7. Ülkeler ve Ürünler Bazında Türkiye Dış Ticaretinin son 10 Yıllık Genel Görüntüsü	2. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
8. İşletme Fonksiyonları ve Dış Ticaret Fonksiyonunu Tanımı	2. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
9. Dış Ticaret Fonksiyonu İş ve Görev Tanımları	2. GÜN	0,5	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
10. İşletmelerde Dış Ticaret İnsan Kaynağı İhtiyacı ve Aranılan Eleman Özellikleri	2. GÜN	0,5	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
11. Dış Ticaret Elemanları İçin Özgeçmiş Detayları	2. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
12. Dış Ticaret Yapmak İçin Bilinmesi Gereken Konular	2. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
13. Dış Ticarette Tarafların Sorumlulukları, Incoterms 2010 ve Sözleşmeler	3. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
14.İhracatta Fiyat, İthalatta Maliyet Hesaplama	3. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
15.Teklif Mektubu ve Proforma Fatura Hazırlama Teknikleri	3. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
16. Dış Ticarette Sözlü ve Yazılı İletişim Teknikleri	3. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
17. Dış Ticarette Müzakere Stratejileri ve Uygulamaları	3. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
18. Dış Ticarette Ödeme Şekilleri	4. GÜN	1,5	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
19. Dış Ticarette Gümrük, Nakliye ve Sigorta Uygulamaları	4. GÜN	1,5	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
20. İhracatta ve İthalatta Katma Değer Vergisi ve Gümrük Vergisi Uygulamaları	4. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
21. İhracat Teşvik Mevzuatı - Dâhilde İşleme Rejimi	4. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
22. Uluslararası Pazarlama <ul style="list-style-type: none"> <li>Tanımlar</li> <li>Uluslararası Pazarlama Döngüsü</li> <li>Ürün ve Müşteri Tespiti</li> </ul>	5. GÜN	5	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.

<ul style="list-style-type: none"> <li>Pazara Giriş Stratejilerinin Tespiti</li> <li>Dış Ticarete Bilgi ve İstihbarat Kaynakları</li> <li>Hedef Pazar Araştırması - TRADE MAP Çalışması</li> <li>Özellikli Pazarlar</li> </ul>			
23. Serbest Ticaret Anlaşmaları, GTS Ülkeleri ve Gümrük Birlikleri	6. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
24. Örnek Hedef Pazar Çalışması <ul style="list-style-type: none"> <li>AB Üzerinde Ürünler Bazında Hedef Pazarlar</li> <li>AB Pazarlarında Ürün Fiyatlarının Tespiti</li> <li>AB Pazarlarında İstihbarat Kaynakları ve Bilgi</li> <li>AB Pazarları İçin Ürün Konumlandırması</li> </ul>	6. GÜN	4	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
25. Mevcut ve Potansiyel Alıcıların Tespiti <ul style="list-style-type: none"> <li>Müşterilere Ulaşım ve İletişim</li> <li>Aktif ve Pasif Pazarlama Stratejileri</li> <li>Fiyatlama Stratejileri</li> <li>Pazarlama Döngüsü Çerçevesinde Uygulama</li> </ul>	7. GÜN	5	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
26. Dış Ticarete Vesaik	8. GÜN	1,5	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
27. İhracatta Devlet Destekleri	8. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
28. Eximbank Programları	8. GÜN	1	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
29. Soru – Cevap ve Kapanış	8. GÜN	1,5	Sunum, Tartışma, Örnek Olay vb.
	Toplam Gün Sayısı: 8	Toplam Süre: 40 (Saat)	

• Firma Kaşe /İmza