



**KALKINMA AJANSLARI
GENEL MÜDÜRLÜĞÜ**



**GİRİŞİMCİ
ADAYLARI
BAŞARILI İŞ
İNSANLARIYLA
BULUŞTU**

OKA'DAN KISA KISA...

- KALKINMA AJANSLARI GENEL SEKRETERLERİ SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANI MEHMET FATİH KACIR BAŞKANLIĞINDA TOPLANDI.
- BÖLGE PLANI DENEYİMİ GELECEĞİN PLANCILARIYLA PAYLAŞILDI
- HAVA ARAÇ BAKIMI EĞİTİMİNE BAŞLANDI
- OKA TR83 BÖLGESİ'NDE YATIRIMCININ REHBERİ OLMAYA DEVAM EDİYOR

RÖPORTAJ

**KEFELİ
AMBALAJ**



**KALKINMA AJANSLARI GENEL
MÜDÜRLÜĞÜNDE
GÖREV DEĞİŞİMİ**



**37 YILDIR ATIL
OLAN FABRİKADA
ÇARKLAR
OKA DESTEĞİ İLE
YENİDEN DÖNMeye
BAŞLADI**



**TARIM DANIŞMANLARI
EĞİTİM PROGRAMI
TAMAMLANDI**

**"İSKİLİP ÇİLEĞİ"
COĞRAFİ İŞARET
TESCİLİ ALDI**

GÜNDEM



**SÜRDÜRÜLEBİLİR
FİNANS:
KAYNAKLARIN
DAĞITIMINDA YENİ
BİR BAKIŞ AÇISI**

**EKMEĞİNİ TAŞTAN
ÇIKARAN
ARTOVALI KADINLAR
TAKI TASARIMI
EĞİTİMİNDE**

Sayı 54 / Ekim 2023

Üniversite



**OKA PERSONELİ
VERİ
GÖRSELLEŞTİRME
EĞİTİMİNDE**

**VI. DÜNYA KADIN
KONGRESİ'NDE
OKA UZMANI
TARAFINDAN
TOPLUMSAL
CİNSİYET EŞİTLİĞİ
TEMASINDA
SÖZLÜ BİLDİRİ
SUNULDU**



**ÇORUM'UN
DIŞ TİCARET
ELÇİLERİ
YETİŞECEK,
GENÇ
İSTİHDAMINA
KATKI
SAĞLANACAK**

**BÖLGESEL
KALKINMA İÇİN
TEKNİK DESTEĞE
DEVAM**

RÖPORTAJ

**DUDUOĞLU
ÇELİK DÖKÜM SAN.
TİC. A.Ş.**



**EYLÜL AYI
PCM EĞİTİMİ
ÇORUM'DA
DÜZENLENDİ**



TÜRKİYE
YÜZYILI



TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI



bülten



KALKINMA AJANSLARI
GENEL MÜDÜRLÜĞÜ



KALKINMA AJANSLARI GENEL MÜDÜRLÜĞÜNDE GÖREV DEĞİŞİMİ

**7 EKİM 2023 TARİHLİ RESMİ
GAZETE'DE YAYIMLANAN,
CUMHURBAŞKANLIĞI KARARI
İLE KALKINMA AJANSLARI
GENEL MÜDÜRLÜĞÜNE ATANAN
AHMET ŞİMŞEK GÖREVİ BARIŞ
YENİÇERİ'DEN DEVRALDI.**

Bariş Yeniçeri, "Yerelden Ulusala Ulusaldan Küre-
sele" sloganı ile 6 Ağustos 2018 tarihinden itiba-
ren beş yılı aşkın bir süredir yürüttüğü Genel Mü-
dürlük görevini, 9 Ekim'de düzenlenen törende Ahmet
Şimşek'e devretti.

Devir teslim töreninde, Genel Müdür Şimşek ve Ye-
niçeri birbirine çiçek takdim etti.



TÜRKİYE
YÜZYILI

100
TÜRKİYE CUMHURİYETİNİN YÜZÜNCÜ YILI

OKA bülten



OKA
ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI
MIDDLE BLACK SEA DEVELOPMENT AGENCY

OKA PERSONELİ VERİ GÖRSELLEŞTİRME EĞİTİMİNDE

ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI (OKA) TARAFINDAN, AJANS PERSONELİNE YÖNELİK “VERİ GÖRSELLEŞTİRME, İŞ ZEKÂSI VE TÜİK VERİ TABANLARI” KONULU HİZMET İÇİ EĞİTİM DÜZENLEDİ.



Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) iş birliği ile düzenlenen eğitim programı 3-4 Ekim'de OKA Samsun Hizmet Binasında gerçekleştirildi.



TÜRKİYE
YÜZYILI



TÜRKİYE CUMHURİYETİNİN YÜZÜNCÜ YILI



bülten



KALKINMA AJANSLARI
GENEL MÜDÜRLÜĞÜ



Programın ilk gününde TÜİK Uzmanı-İstatistikçi Ahmet Akın Atasoy "TÜİK Verilerine Erişim ve Veri Görselleştirme", "TÜİK Veri ve Bilgilere Erişim", "Veri Görselleştirmenin Önemi ve Uygulama Araçları", "Veri Görselleştirme ve İnfografik Hazırlarken Dikkat Edilecek Hususlar" konularında bilgi verirken, ikinci gün TÜİK Uzmanı-Yapay Zekâ ve Veri Analiz Grup Başkanı Ali Abbas Çiftçi tarafından "İş Zekâsının Tanımı ve Özellikleri Hakkında Genel Bilgiler ve Microsoft Power BI ile Uygulamalı Dashboard Geliştirme Örnekleri" üzerine, TÜİK Samsun Bölge Müdürlüğü Uzmanları tarafından ise "Fiyat, İşgücü ve Tarım İstatistiklerinin Tanımı, Kapsamı, Derlenme Yöntemleri ve Metodolojisi" konularında sunumlar gerçekleştirildi.

OKA Genel Sekreteri İbrahim Ethem Şahin ile TÜİK Samsun Bölge Müdürü Halil Emecen'in de katıldığı eğitim programı, sertifika töreni ile sona erdi.





TÜRKİYE
YÜZYILI



TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI

bülten



OKA
ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI
MIDDLE BLACK SEA DEVELOPMENT AGENCY

37 YILDIR ATIL OLAN FABRİKADA ÇARKLAR OKA DESTEĞİ İLE YENİDEN DÖNMeye BAŞLADI



AMASYA'NIN GÜMÜŞHACIKÖY İLÇESİNDE YAKLAŞIK 37 YIL ÖNCE KAPATILAN KENEVİR İŞLEME FABRİKASINDA ÇARKLAR, SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANLIĞI, KALKINMA AJANSLARI GENEL MÜDÜRLÜĞÜ KOORDİNASYONUNDA ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI (OKA) TARAFINDAN YÜRÜTÜLEN SOSYAL GELİŞMEYİ DESTEKLEME PROGRAMI (SOGEP) DESTEĞİ İLE YENİDEN DÖNMeye BAŞLADI.

2022 Yılı SOGEP kapsamında 2,4 milyon TL hibe desteği alan, toplam bütçesi 2,7 milyon TL olan "Unutulmaya Yüz Tutmuş Kenevir Yetiştiriciliğinin ve Sanayisinin Canlandırılması" Projesi ile fabrikada kenevir havuzlarının ve idari binanın tadilatı gerçekleştirildi. Makineler modernize edilip, gerekli olan ekipman ve yedek parçalar temin edilerek tekrar aktif hale getirildi.

ÖZEL SEKTÖR İŞTİRAKÇI OLARAK DÂHİL EDİLDİ

Projenin sürdürülebilirliğinin sağlanması amacıyla ISO 500 içerisinde yer alan MEM Tekstil firması projeye iştirakçi olarak dâhil edildi. OKA desteği ve MEM Tekstil alım garantisiyle fabrikada, yeniden ke-

nevirden iplik üretimine başlandı.

İSTİHDAMIN ARTTIRILMASI HEDEFLENİYOR

Proje yararlanıcısı, Gümüşhacıköy İp Sicim Urgan Küçük Sanat Kooperatifi ve 19 Mayıs Üniversitesi köylerde kenevir üretimi konusunda çiftçi eğitimleri gerçekleştirerek ve çiftçileri sözleşmeli kenevir tarımına yönlendiriyor. Bölge çiftçisi tarafından sözleşmeli olarak üretilen kenevirin tamamı MEM Tekstil tarafından satın alınarak Gümüşhacıköy'de bulunan fabrikada kenevir ipine dönüştürülüyor. Fabrikanın tam kapasiteye ulaşması ile birlikte toplam 20 kişinin istihdam edilmesi hedefleniyor.



TÜRKİYE
YÜZYILI



TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI

OKA bülten



KALKINMA AJANSLARI
GENEL MÜDÜRLÜĞÜ



“KENEVİRİ TÜRK ÇİFTÇİSİ VE TÜRK SANAYİCİSİ İLE BULUŞTURMANIN GURURUNU YAŞIYORUZ”

Projeyle ilişkin açıklamalarda bulunan, OKA Turizm ve Markalaşma Birim Başkanı Dr. Mesut Kılıç kenevirli Türk çiftçisi ve Türk sanayicisi ile buluşturmanın gururunu yaşadıklarını belirterek, “Sosyal Gelişmeyi Destekleme Programı kapsamında OKA olarak verdiğimiz mali destekle yıllardır atıl duran tesisi tekrar ayağa kaldırdık. Hem üreticimiz hem sanayicimiz için bir dönüm noktası oldu burası. Bunu bir bebek sektör olarak düşünersek çiftçi pazar bulma endişesini taşıyordu. Üretici de ham madde bulma endişesini taşıyordu. Biz devlet olarak hem çiftçinin hem de sanayicinin bir nevi garantörü durumundayız.” dedi.

Projenin toplam bütçesinin 2021 yılında 3 milyon liraya yakın olduğunu dile getiren Kılıç, şöyle devam etti:



“Yüzde 30'u inşaat harcamalarına gitti. 2 milyon lira da makine ve ekipman desteği oldu. Bu makinelerin hiçbiri Türkiye'de üretilmiyor, hepsi ithal makine. Makinelerin parçalarını bulma konusunda MEM Tekstil devreye girdi. Yurt dışından makinelerin ekipmanlarını bularak Türkiye'ye getirdiler, bu şekilde fabrikayı ayağa kaldırdık.”

MEM Tekstil Teknik Müdürü Ahmet Oruç ise “MEM tekstil olarak Gümüşhacıköy'de yaklaşık 40 yıldır atıl vaziyette bulunan kenevir işleme tesisini 2 yıllık bir çalışmanın sonucunda çalışır vaziyete getirdik.” diye konuştu.

Fabrikada yaklaşık 3 bin ton kenevir lifini elde etme, kenevir sapını işleme kapasitesine sahip olduklarını belirten Oruç, “Aylık 30 ton, yıllık 300 ton iplik yapma kapasitesine sahibiz. Burada elde ettiğimiz ürünler döşemelik kumaşlar, ev tekstili, halı, kilim sektöründe yoğun ilgi görüyor.” ifadelerini kullandı.





TÜRKİYE
YÜZYILI



TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI

OKA bülten



OKA
ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI
MIDDLE BLACK SEA DEVELOPMENT AGENCY

ÇORUM'UN DIŞ TİCARET ELÇİLERİ YETİŞECEK, GENÇ İSTİHDAMINA KATKI SAĞLANACAK



ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI (OKA), HİTİT ÜNİVERSİTESİ VE ÇORUM TİCARET VE SANAYİ ODASI İŞ BİRLİĞİNDE YÜRÜTÜLECEK "YABANCI UYRUKLU ÖĞRENCİLERE YÖNELİK DIŞ TİCARET EĞİTİM PROGRAMI" KAPSAMINDA PROTOKOL İMZALANDI.

5 Ekim'de Hitit Üniversitesi Senato Salonu'nda düzenlenen imza töreninde, protokol Hitit Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Ali Osman Öztürk, OKA Genel Sekreteri İbrahim Ethem Şahin ile Çorum Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Başaranhıncal tarafından imzalandı.

Törene, İl Genel Meclis Başkanı Mehmet Bektaş, Çorum Belediye Başkan Yrd. Zübeyir Tuncel, Hitit Üniversitesi Rektör Yrd. Nurcan Baykam, Hitit Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi Koordinatörü Doç. Dr. Özgür Özdiilli, akademisyen Doç. Dr. Eşref Savaş Başcı, Çorum OSB Müdürü Özden Özgür Yalçın, İŞKUR Şube Müdürü Tuncay Üstün, Çorum Belediyesi Strateji Geliştirme Müdürü Talat Tekin, OKA Katma Değerli Üretim ve İhracat Birimi Başkanı Zübeyir Aktürk, OKA Çorum Yatırım Destek Ofisi Koordinatörü Musa Erdal ile OKA Çorum Yatırım Destek Ofisi Uzmanları Tuğba Purlul Kılıç ve Bayram Emre Ünal katılım sağladı.

"Yabancı Uyruklu Öğrencilere Yönelik Dış Ticaret Eğitim Programı" ile Hitit Üniversitesi'ne kayıtlı

toplam 40 yabancı uyruklu öğrenciye 40 saatlik temel dış ticaret eğitimi verilecek.

Eğitim alan öğrenciler ana vatanlarına ilişkin pazar ve müşteri bilgisine ihtiyaç duyan firmalarla eşleştirelerek, Çorum'daki firmaların talepleri doğrultusunda, kendi ülkelerindeki hedef

firmaların listelerini bu firmalara ileterek ticari bağlantıların kurulmasına aracılık edecekler. Böylelikle iyi bir pazar araştırması yapılabilmesi mümkün olacak ve güçlü bir satış kanalı da kurulabilecek.

EĞİTİM İHRACATINA KATKI SAĞLANIYOR

Hitit Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Ali Osman Öztürk iş birliği protokolüne ilişkin açıklamalarda bulunarak, "Yaklaşık 1.300 yabancı uyruklu öğrencisiyle eğitim ihracatına katkı sağlayan Hitit Üniversitesi, bu program ile firmaların dış ticaretine katkı sağlayacak." dedi. Öztürk konuşmasında, üniversitenin akademisyen kataloğuna ilave olarak, sanayi sitesi firmaları yetkinlik kataloğu hazırlıklarından ve bu program sonrası yabancı uyruklu öğrenci kataloğu planlarından da bahsetti.



ÇORUM TİCARET ELÇİLERİ

Çorum Trade Ambassadors



KAYIT OL!
APPLY

<https://forum.sdc-02a8881a9-zfmg0a0>



ÇORUM'UN DIŞ TİCARET ELÇİLERİ YETİŞTİRİLECEK

OKA Genel Sekreteri İbrahim Ethem Şahin konuşmasında proje hedefini vurguladı ve "OKA Katma Değerli Üretim ve İhracatın Geliştirilmesi Sonuç Odaklı Programı ve Kalkınma Ajansları Genç İstihdamı temasında gerçekleştirilecek bu faaliyet ile Çorum'un dış ticaret elçilerinin yetiştirilmesi hedeflenmektedir." şeklinde konuştu.

ÖĞRENCİ VE SEKTÖR EŞLEŞTİRMELERİ SAĞLANACAK

Çorum Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Çetin Başaranhıncal ise, Çorum'un dış ticaret belgelerinin hazırlanması ve ürünlere yönelik pazar ve potansiyel müşterileri araştırması konularında ilerleme kaydettiğini, dış ticaret hedef pazarda daha iyi ilişkiler kurmaya yönelik yetişecek ticaret elçilerinin Çorum işletmelerine faydalı olacağını belirtti. Başaranhıncal, eğitim alan öğrenciler ile sektör eşleştirmelerine katkı sağlayacaklarını da ifade etti.

ULUSLARARASI ÖĞRENCİLER BİLGİLENDİRİLDİ

Hitit Üniversitesi'nde eğitim gören uluslararası öğrencileri, Kasım ayında gerçekleştirilmesi planlanan dış ticaret eğitim programına ilişkin bilgilendirmek ve ön talep toplamak üzere 18 Ekim'de, Hitit Üniversitesi Meslek Yüksek Okulu Yerleşkesi Ethem Erkoç Konferans Salonu'nda geniş katılımlı bir toplantı düzenlendi. Bilgilendirme Toplantısı'na, Hitit Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Nurcan Baykam, Hitit Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi Koordinatörü Doç. Dr. Özgür Özdemir, Hitit Üniversitesi Uluslararası Öğrenciler Ofisi Koordinatörü Dr. Öğr. Üyesi Murat Toman, Alapala Makine İnsan Kaynakları Müdürü Hakan Bilgin ve Orta Karadeniz Kalkınma Ajansı uzmanları katılım sağladı.

Açılış konuşmasında, Hitit Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Nurcan Baykam Çorum'un dış ticaret elçilerini yetiştirecek bu proje ile üniversite-sanayi iş birliğinin önemini vurguladı. OKA Katma Değerli Üretim ve İhracat Birimi Uzma-

ni Ahmet Arif Sarioğlu, Ajans faaliyetleri, sonuç odaklı program ve genç istihdamı teması ile düzenlenecek dış ticaret eğitim programının amacı ve çerçevesi hakkında katılımcılara bilgi verdi.

Toplantının ikinci bölümünde, Çorum dış ticaret elçisi olarak çalışan Hitit Üniversitesi mezunu Abdi Adan Salad'ın Çorum'dan Kenya'ya uzanan örnek hikâyesi ile onu istihdam eden Alapala Makine firmasının yabancı uyruklu çalışan istihdam politikası paylaşıldı.

Hitit Üniversitesi Kimya Mühendisliği'nden mezun olan, kariyerine Çorum OSB'de faaliyet gösteren Alapala Makine'de Süreç Mühendisi olarak başlayıp, İstanbul'da Alapala Dış Ticaret bünyesinde devam eden ve şu anda ise firmanın Kenya ofisinde çalışan Abdi Adan Salad ile çevrim içi bağlantı gerçekleştirildi. Yabancı uyruklu kişileri istihdam etme konusunda Çorum'da önde gelen işletmelerden Alapala Makine firması İnsan Kaynakları Müdürü Hakan Bilgin, firmanın faaliyet alanı hakkında bilgi verirken, Abdi'nin şirket içindeki kariyer planlama süreci ve şirketin yabancı çalışan politikasına ilişkin açıklamalarda bulundu. Katılımcılar, Abdi'nin hikâyesini dinlerken, firmanın yabancı uyruklu istihdamına yönelik bakış açılarını öğrenme imkânı buldular.

Program, katılımcıların sorularının yanıtlanması ardından Kasım ayında düzenlenmesi planlanan "Çorum Ticaret Elçileri - Yabancı Uyruklu Öğrencilere Yönelik Dış Ticaret Eğitim Programı" başvuru süreci, eğitim içeriği, kazanımları, firma ziyaretleri ve öğrenci-sektör eşleştirmelerine yönelik OKA Çorum Yatırım Destek Ofisi Uzmanı Tuğba Purtul Kılıç tarafından bilgi verilmesi ile tamamlandı.





TÜRKİYE
YÜZYILI



TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI



bülten



OKA
ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI
MIDDLE BLACK SEA DEVELOPMENT AGENCY

BÖLGESEL KALKINMA İÇİN TEKNİK DESTEĞE DEVAM

ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI'NIN 2023 YILI TEKNİK DESTEK PROGRAMLARI 4'ÜNCÜ DÖNEMİ KAPSAMINDA BAŞARILI BULUNARAK, DESTEK ALMAYA HAK KAZANAN PROJELER İÇİN, SÖZLEŞME İMZA TÖRENLERİ GERÇEKLEŞTİRİLEREK UYGULAMA DÖNEMİNE BAŞLANDI.



DİJİTAL PAZARLAMA YOLCULUĞU: KOBİ'LER VE GENÇLER İÇİN DİJİTAL BECERİ GELİŞTİRME PROJESİ

Katma Değerli Üretim ve İhracatın Geliştirilmesine Yönelik Teknik Destek Programı kapsamında, Samsun Ticaret ve Sanayi Odası (STSO) Eğitim Vakfı adına Samsun TSO Yönetim Kurulu Başkanı Salih Zeki Murzioğlu ile OKA adına Genel Sekreter İbrahim Ethem Şahin tarafından imzalanan, "Dijital Pazarlama Yolculuğu: KOBİ'ler ve Gençler İçin Dijital Beceri Geliştirme Projesi" 15 KOBİ temsilcisi ve dijitalleşme konusunda kendisini geliştirip istihdama dâhil olmak isteyen 10 işsiz gencin Dijital Pazarlama Eğitimi almasını sağlayacak.

25 GENÇ YARARLANACAK

İmza töreninde konuşan Başkan Salih Zeki Murzioğlu, proje kapsamında Samsun'da çeşitli sektörlerde faa-

liyet gösteren, dijitalleşme konusunda kendisini geliştirmek isteyen 15 KOBİ temsilcisi ile pazarlama konusunda kendini geliştirip istihdama dâhil olmak isteyen 10 işsiz gence günlük 5 saat olmak üzere toplamda 25 saat dijital pazarlama eğitimi verileceğini söyledi. İmzalanan protokolün önemine değinen Murzioğlu yaptığı konuşmada, "Bu doğrultuda proje ile dijital pazarlama alanında deneyimli uzmanlardan yararlanmak suretiyle dijitalleşme, geleneksel iş süreçlerinin dijital teknolojilerin kullanımıyla dönüştürülmesi, bu teknolojilerin işletmelerin faaliyetlerini etkili bir şekilde yönetmelerine yardımcı olması ve dijital kanallar, araçlar kullanarak ürün ve hizmetlerin tanıtımı, pazarlama stratejilerinin uygulanması ve müşterilerle etkileşimde bulunulması hedeflenmektedir" dedi.

"BÖLGEDEKİ KOBİ'LERİN REKABET GÜCÜ ARTACAK"

OKA Genel Sekreteri İbrahim Ethem Şahin konuşmasında, projenin Bölgedeki KOBİ'lerin rekabet gücünü arttıracığını vurgulayarak şunları söyledi:

"Katma Değerli Üretim ve İhracatın Geliştirilmesi Teknik Destek Programımız kapsamında uygulanacak bu proje, bugün işletmelerin dijital dünyada var olmasını ve büyümesini sağlayan dijital pazarlama süreçleri konusunda yetkin personellerin yetişmesini sağlayarak Bölgemizdeki KOBİ'lerin rekabet gücünü arttıracak. Proje ayrıca Kalkınma Ajansları olarak odaklandığımız alanlardan biri olan Genç İstihdamına da hizmet ediyor. Proje ile eğitim alacak olan işsiz gençlere istihdamın kapısı açılacak. Teknik Destek Programı mütevazı bütçelerle büyük sonuçlar elde ettiğimiz bir program. Eğitim ve danışmanlık faaliyetlerini destekleyerek geniş gruplarda kapasite artışına ve mesleki becerilerin gelişmesine vesile olan projeleri uyguluyoruz. Bu proje de bunlardan biri olacak."





TÜRKİYE
YÜZYILI

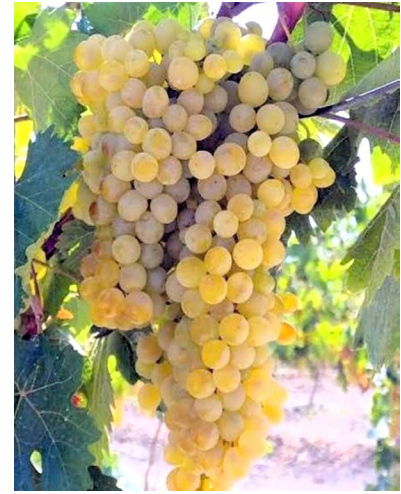


TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI

OKA bülten



KALKINMA AJANSLARI
GENEL MÜDÜRLÜĞÜ



TOKAT BİBERİ, TOKAT YASSI SOĞAN VE TOKAT NARINCE ÜZÜMÜ'NÜN COĞRAFI İŞARET TESCİLİ PROJESİ

Tokat Ziraat Odası Başkanlığınca Katma Değerli Üretim ve İhracatın Geliştirilmesine Yönelik Teknik Destek Programına sunularak destek almaya hak kazanan "Tokat Biberi, Tokat Yassı Soğan ve Tokat Narince Üzümlü'nün Coğrafi İşaret Tescili" Projesi kapsamında, coğrafi işaret başvurusu teknik açıdan uygun olan "Tokat Biberi", "Tokat Yassı Soğanı" ve "Tokat Narince Üzümlü" ürünleri için her ürünün ki ayrı olmak üzere 3 farklı Coğrafi İşaret başvuru dosyaları hazırlanacak ve hazırlanan dosyalar Türk Patent Kurumu'na sunulacak.

Bu çalışma, daha önce coğrafi işaret başvuru dosyası hazırlamış deneyimli danışmanlar ve Tokat Ziraat Odası Başkanlığı bünyesinde kurulacak çalışma ekibi ile birlikte gerçekleştirilecek.



KÖKSAL KARDEŞLER İHRACATI GÜÇLENDİRME PROJESİ

Köksal Kardeşler İnşaat Malzemeleri İmalat San. ve Tic. Ltd. Şti.'nin yararlanıcısı olduğu İhracatı Güçlendirme Projesi ile firma, ihracat departmanını etkin hale getirecek bir sistem kurarak ihracat potansiyelini geliştirmeyi ve yeni pazarlara girebilmeyi hedefliyor.



İLETİŞİM VE DOĞA KORUMA EĞİTİCİ EĞİTİMİ PROJESİ

Turizmin Geliştirilmesine Yönelik Teknik Destek Programı kapsamında Samsun Büyükşehir Belediyesi'nin yürüteceği, İletişim ve Doğa Koruma Eğitici Eğitimi Projesi ile Kızılırmak Deltası'nda çalışan belediye personelinin kapasitesinin ve iletişim becerilerinin artırılması hedefleniyor.



TÜRKİYE
YÜZYILI



TÜRKİYE CUMHURİYETİNİN YÜZÜNCÜ YILI

OKA bülten



OKA
ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI
MIDDLE BLACK SEA DEVELOPMENT AGENCY



Personelerle yönelik Delta'nın ekolojik yapısı, endemik türler, kuş türleri vb. konularındaki eğitim sayesinde ülkemizde sayılı doğal alanlardan olan ve TR83 Bölgesi için önemli bir turizm noktası olan Kızılırmak Deltası Kuş Cenneti'ne ziyarette gelen yerli ve yabancı turistlerin alan hakkında daha güncel ve derinlemesine bilgi sahibi olmaları sağlanacak.

HİTİT KÖYÜ BİNA SAĞLIKLAŞTIRMA PROJESİ

Turizmin Geliştirilmesine Yönelik Teknik Destek Programı kapsamında desteklenecek diğer bir proje olan "Hitit Köyü Bina Sağlıklaştırma Projesi" ile 2016 yılında yine OKA destekli Hitit Köyü Projesi ile inşa edilen "Hitit Köyü" binasında meydana gelen hasar ve bozulmalardan dolayı kullanılmayan alanlar kullanıma açılarak, alanın ilçe turizmüne daha sağlıklı ve geniş alanlarda hizmet vermesi sağlanacak. Projede ayrıca Halk Eğitim kursları ve S.S. Puduhepa Kadın Girişimi Üretim ve İşletme Kooperatif kanalıyla üretilen turizm ürünlerinin çeşitlendirilmesi ve satışı hedefleniyor.

Boğazkale İlçesi Köylere Hizmet Götürme Birliği tarafından sunulan projenin sözleşmesi Genel Sekreter

İbrahim Ethem Şahin ve Boğazkale Kaymakamı Emine Karataş Yıldız arasında 5 Ekim'de imzalandı.

AMASYA ÇİNİ SANATININ MARKA DEĞERİNİ ARTIRMA PROJESİ

Turizm Teknik Destek Programında destek almaya hak kazanan Çini Sanatının Marka Değerini Artırma Projesi ile Amasya ilindeki işletme ve Halk Eğitim Merkezlerinde çalışan Usta Öğretici konumundaki Çini ustalarının usta kapasiteleri güçlendirilerek, daha kaliteli, sanatsal ve katma değeri yüksek ürünler ortaya çıkarılması sağlanacak. Proje kapsamında usta öğreticilere 12 haftalık bir danışmanlık hizmeti verilecek.

DOĞA TURİZMİ ALANINDA EĞİTİCİLERİN EĞİTİMİ SAĞLANARAK KURUMSAL KAPASİTENİN GÜÇLENDİRİLMESİ PROJESİ

Tarım ve Orman Bakanlığı 11. Bölge Müdürlüğü'nün uygulayacağı "Doğa Turizmi Alanında Eğiticilerin Eğitimi" Projesi ile ise Müdürlük bünyesindeki teknik elemanlara Doğa Turizmi Alanında teorik ve uygulamalı eğitim verilerek kurumsal kapasite güçlendirilecek.





TARIM DANIŞMANLARI EĞİTİM PROGRAMI TAMAMLANDI

AMASYA, ÇORUM, SAMSUN VE TOKAT İLLERİNDE TARIMSAL VE KIRSAL KALKINMA ALANINDA KURUMSAL KAPASİTENİN GÜÇLENDİRİLMESİ AMACI İLE ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI (OKA) TARAFINDAN DÜZENLENEN “TARIM DANIŞMANLARI EĞİTİM PROGRAMI” TAMAMLANDI.

Ondokuz Mayıs Üniversitesi (OMÜ) Ziraat Fakültesi ev sahipliğinde, 25-29 Eylül tarihleri boyunca düzenlenen eğitim programında Amasya, Çorum, Samsun ve Tokat illerinde üretici örgütlerinde görev yapan ve özel tarım danışmanları, tarımsal girişimciler ve üreticilere hizmet sunan diğer kurum temsilcilerinden oluşan 25 katılımcı yer aldı.



“ORTAK BİR DİL GELİŞTİRMEK İSTİYORUZ”

Programın açılışında konuşan OKA Genel Sekreteri İbrahim Ethem Şahin, “Bu eğitim ile tarımsal ve kırsal kalkınma alanında Bölgemizde hizmet veren tarım danışmanları ile proje geliştirme dünyasında paydaşlarımıza faydalı olacak ve kendi çalışmalarımıza da katkı sağlayacak şekilde ortak bir dil geliştirmek, diğer taraftan doğrudan doğruya sektörde danışmanlık yapan profesyonellerin kurumsal kapasitesini güçlendirmek istiyoruz. Çok kıymetli akademisyenlerden alacağınız teorik bilgilerin yanında Bölgemizdeki iyi örnekleri ve uygulamaları da tecrübe edebileceğiniz zengin bir program olacak. Faydalı olmasını temenni ediyorum. Hepiniz hoş geldiniz. Bu vesile ile programımıza ev sahipliği yapan Ondokuz Mayıs Üniversitesi Ziraat Fakültesi’ne de şükranlarımı sunuyorum.” dedi.

Eğitimde, üretici örgütlenmesi ve başarılı kooperatiflerin benimsediği “Yönetim Yaklaşımları ve Uygulamaları”, “Girişimcilik ve İş Modeli Geliştirme”, “Tarımsal Aile İşletmeleri İçin Finansal Konular” gibi konularda teorik eğitim alan katılımcılar, üretici örgütleri arasındaki iş birliğinin geliştirilmesine yönelik atölye çalışmaları da gerçekleştirdi. Değerlendirme atölyesinde Oğuzlar Ceviz Üreticileri Birliği, Kazova Tarımsal Kalkınma Kooperatifi ve Çorum Ziraat Odası mevcut durumu, gelişim alanları ve güçlü/zayıf yönleri değerlendirildi. Ziraat odası, üretici birliği ve kooperatif vaka analizleri üzerine çalışılıp; ortak tedarik, tanıtım, pazarlama, bilgiye erişim konularında iş birliği olanakları ve mevcut durum değerlendirildi.

Program kapsamında; Amasya Damızlık Sığır Yetiştiricileri Birliği’ne çalışma ziyareti gerçekleştirilerek, Birliğin ve Amesia Arı Kadınlar Kooperatifinin deneyimi yerinde incelendi. Ayrıca Yeşil Küre Organik Tarım Ürün-



TÜRKİYE
YÜZYILI



TÜRKİYE CUMHURİYETİNİN YÜZÜNCÜ YILI



bülten



OKA
ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI
MIDDLE BLACK SEA DEVELOPMENT AGENCY



leri Anonim Şirketi ziyaret edilerek, organik bitkisel ve hayvansal üretim, organik ürünlerin pazarlanması ve temel tarımsal işletmecilik yaklaşımları konularında bilgi edinildi. Saha ziyaretleri kapsamında Helimore şirketi bünyesinde zirai drone ile tohum ekme ve ilaçlama uygulaması da yapıldı.

Sektörden uzmanların deneyimlerini paylaştığı prog-



ramda, Karadeniz Gıda Perakendecileri Derneği Başkanı Osman Kalafat ve Gıda Sektörü Tedarik Zinciri Uzmanı Levent Üstün programa çevrim içi katılım sağladı.

Program, OMÜ Ziraat Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Muharrem Özcan, OKA Turizm ve Markalaşma Birim Başkanı Dr. Mesut Kılıç ve Uzman Dursun Demir'in katılımı ile düzenlenen sertifika töreni ile sona erdi.



Ekim 2023



EYLÜL AYI PCM EĞİTİMİ ÇORUM'DA DÜZENLENDİ

ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI (OKA) BÖLGEDE, PROJE TASARIMI VE YÖNETİMİNE İLİŞKİN BİLGİ VE BECERİLERİ GELİŞTİRMeye DEVAM EDİYOR.

Çorum ili merkez ve ilçelerden gelen 10 katılımcı ile 26-27 Eylül'de, Eylül ayı Proje Döngüsü Yönetimi Eğitimi (PCM) düzenlendi.

Çorum Ticaret ve Sanayi Odası (TSO) Toplantı Salonundaki eğitimde OKA uzmanları tarafından; Sorun Analizi, Hedef Analizi, Strateji Analizi, Paydaş Analizi, Proje Amacı ve Genel Hedefler, Faaliyet Planlama ve Zaman Çizelgesi, Risklerin Analizi, Mantıksal Çerçeve Matrisinin Doldurulması, Fon Kaynakları, Başarılı Projenin Kriterleri konu başlıkları işlendi.

Eğitimde ayrıca OKA destekli projeler hakkında bilgi verildi ve katılımcılar proje uygulama ve finansman süreçleri hakkında bilgilendirildi.





TÜRKİYE
YÜZYILI



TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI

OKA bülten



OKA
ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI
MIDDLE BLACK SEA DEVELOPMENT AGENCY



GİRİŞİMCİ ADAYLARI BAŞARILI İŞ İNSANLARIYLA BULUŞTU

ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI (OKA), SAMSUN YATIRIM DESTEK OFİSİ TARAFINDAN, GİRİŞİMCİLİĞİN GELİŞTİRİLMESİ SONUÇ ODAKLI PROGRAMI KAPSAMINDA ORGANİZE EDİLEN, "GİRİŞİMCİLİK PANELİ" 12 EKİM'DE, SAMSUN TEKNO PARK KONFERANS SALONUNDA GERÇEKLEŞTİRİLDİ.



Samsun Teknopark ve OMÜ Teknoloji Transfer Ofisi iş birliği ile düzenlenen panelde, MC Filtre Yönetim Kurulu Başkanı Osman Öğüten, Heli-more Havacılık Genel Müdürü Başak Demir, Nebyan Doğal & Baffs Naturals Kurucu Ortağı Nazlı Uyanık ve Reeder Teknoloji Kurumsal İlişkiler Direktörü İclal Erkan panelist olarak yer alarak, girişimcilik konusundaki deneyimlerini katılımcılar ile paylaştı. Panelin moderatörlüğü ise, Samsun Teknopark Genel Müdür Yardımcısı Sinan Tosun tarafından yapıldı.

Girişimcilik Paneli'ne genç katılımcılar yoğun ilgi gösterdi. Gençler, işlerini büyüten Bölgemizin değerli girişimcileri ile tanışma ve girişimcilik hikâyelerini ilk ağızdan dinleme fırsatını yakaladı.

Panel, Reeder Teknoloji firmasının gerçekleştirdiği ödüllü yarışma ve gençlerin girişimcilik konusundaki sorularının yanıtlanmasıyla sona erdi.





TÜRKİYE
YÜZYILI



TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN YÜZÜNCÜ YILI

OKA bülten



KALKINMA AJANSLARI
GENEL MÜDÜRLÜĞÜ

EKMEĞİNİ TAŞTAN ÇIKARAN ARTOVALI KADINLAR TAKI TASARIMI EĞİTİMİNDE



**ORTA KARADENİZ KALKINMA
AJANSI (OKA) 2021 YILI SOSYAL
GELİŞMEYİ DESTEKLEME
PROGRAMI KAPSAMINDA
ARTOVA BELEDİYESİ
TARAFINDAN UYGULANAN
"EKMEĞİNİ TAŞTAN ÇIKARANLAR"
PROJESİ İLE KURULAN DOĞAL
TAŞ İŞLEME VE KUYUM
ATÖLYESİ'NDE İSTİHDAM EDİLEN
22 KADIN, OKA 2023 TEKNİK
DESTEK PROGRAMI KAPSAMINDA
TAKI İŞLEMECİLİĞİ ALANINDA
EĞİTİM ALARAK MESLEKİ BİLGİ VE
BECERİSİNİ GELİŞTİRDİ.**



2023 Yılı OKA Turizmin Geliştirilmesine Yönelik Teknik Destek Programı, ikinci döneminde destek almaya hak kazanan "Kuyumculuk Takı Tasarım Eğitim ve Danışmanlık" Projesi ile düzenlenen eğitim programı, 5 Eylül'de başladı. Yaklaşık bir ay süren, toplam 120 saatlik eğitim programının tamamlanmasıyla Artova Belediye Başkanı Lütvü Yalçın ve OKA Tokat Yatırım Destek Ofisi Koordinatörü Mehlika Dicle'nin de katılımında Teknik Destek Projesi Sertifika Töreni gerçekleştirildi.

10 Ekim'deki sertifika töreninde katılımcılar, aldık-

ları eğitim sonrasında mevcut üretim süreçlerinde iyileştirme sağladıklarını ve ürün yelpazelerini geliştirdiklerini ifade ettiler.

ARTOVA VE DOĞAL TAŞ KAYNAĞI

Tokat ilinin güneyinde yer alan Artova ilçesinin toplam nüfusu yaklaşık 7500 kişidir. Artova ilçesi Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı 2022 SEGE Sonuçlarına göre 5'inci. kademede yer alırken, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı YER-SİS Araştırması'na göre ise 1-A sınıfında yer alıyor.



TÜRKİYE
YÜZYILI



TÜRKİYE CUMHURİYETİNİN YÜZÜNCÜ YILI

bülten



OKA
ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI
MIDDLE BLACK SEA DEVELOPMENT AGENCY



Maden ve Teknik Arama Genel Müdürlüğü tarafından Artova ilçesi sınırları içinde yer alan Gümüşyurt, Bayırlı Köyleri ve çevresini kapsayan bölgede süstaşı kalitesine sahip kalsedon oluşumları tespit edildi. Birkaç farklı yeşil renk tonu ile kahverengi ve gri renklere sahip kalsedon oluşumlarının iyi bir parlaklığa ve yarı şeffaf özelliğe sahip olmaları nedeniyle kolye, küpe, yüzük taşı ve tespih yapılabilecek kaliteye sahip oldukları bölgedeki kamu kurumu yetkilileri ile paylaşıldı.

2021 yılında Artova Belediyesi, kalsedon oluşumlarının ilçede kurulacak bir doğal taş işleme ve kuyum atölyesi aracılığıyla işlenerek katma değerli bir şekilde piyasaya sunulmasına yönelik araştırma ve kaynak arayış çalışmalarına başladı. OKA Tokat Yatırım Destek Ofisi danışmanlığında 2021 yılı SOGEP Programına başvuru yapan Artova Belediyesi'nin projesi Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından destek almaya hak kazandı.

2023 yılı rakamları ile toplam 5.5 milyon TL yatırım- la hayata geçen proje kapsamında ilk etapta Artova Belediyesi'ne tahsis edilmiş olan eski sağlık ocağı lojmanı binasının tadilatı gerçekleştirildi, ardından makine ekipman satın alma ve kurulum süreçleri tamamlandı. 2022 yılı sonunda ilçede dezavantajlı 20-50 yaş aralığındaki kadınlara verilen temel doğal taş işleme eğitim faaliyetleri sonrasında anahtarlık, kolye, küpe, bileklik, yüzük, tesbih, masaüstü isimlik, stress taşı, yüz masaj taşı gibi ürünler üretilmeye başlandı. Bugüne kadar satış yerleri ve fuarlar için ürün stoğu yapılan atölyede 22 kadının istihdam ediliyor.

Atölyede üretilen ürünler, sosyal medya hesapları üzerinden satış yapılırken, Artova Belediye'sine ait bir mağazada da satışına başlandı. Eylül ayı sonunda ürünlerini Tokat Tarım Fuarı'nda satış fırsatı yakalayan atölye, 4 günlük fuar sürecinde önemli bir ciroya ulaştı.





TÜRKİYE
YÜZYILI



OKA bülten



KALKINMA AJANSLARI
GENEL MÜDÜRLÜĞÜ

"İSKİLİP ÇİLEĞİ" COĞRAFI İŞARET TESCİLİ ALDI

ÇORUM İLİ, İSKİLİP İLÇESİNİN ÖNEMLİ TARIMSAL ÜRÜNÜ OLAN
"İSKİLİP ÇİLEĞİ", TÜRK PATENT VE MARKA KURUMUNCA MAHREÇ
İŞARETİ İLE TESCİLLENDİ.



2021 yılı sonunda İskilip Belediyesi tarafından yapılan coğrafi işaret tescil başvurusu, 6 Ekim 2023 tarihinde sonuçlandı. Atıl arazilerin çilek tarlalarına dönüştüğü İskilip ilçesinde her yıl hasat edilen binlerce ton çilek, taze olarak tüketiciye sunulmasının yanı sıra modern yöntemlerle dondurulup kurutularak farklı ürün haline getiriliyor. Coğrafi işaret tescili alınan İskilip Çileğinden aromalı lokum ve kolonya üretimine de başlandı.



TÜRKİYE
YÜZYILI



TÜRKİYE CUMHURİYETİNİN YÜZÜNCÜ YILI

OKA bülten



OKA
ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI
MIDDLE BLACK SEA DEVELOPMENT AGENCY

VI. DÜNYA KADIN KONGRESİ'NDE OKA UZMANI TARAFINDAN TOPLUMSAL CİNSİYET EŞİTLİĞİ TEMASINDA SÖZLÜ BİLDİRİ SUNULDU

ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI, ÇORUM YATIRIM DESTEK OFİSİ UZMANI TUĞBA PURTUL KILIÇ, "BÖLGESEL KALKINMA SÜRECİNDE CİNSİYET EŞİTLİĞİNİN ÖNEMİ: TR83 BÖLGESİ DURUM ANALİZİ (THE IMPORTANCE OF GENDER EQUALITY IN REGIONAL DEVELOPMENT PROCESS: THE SITUATION ANALYSIS OF TR83 REGION)" BAŞLIKLİ ÇALIŞMASINI TÜRKÇE, "WOMEN ARE BETTER JOB CRAFTERS AND ENGAGED WITH THE JOB IN TEAMWORK SETTINGS (TAKIM ÇALIŞMASI ORTAMINDA KADINLAR DAHA İYİ İŞ ZANAATKÂRI VE İŞ TUTKUNU)" BAŞLIKLİ ÇALIŞMASINI İNGİLİZCE OLARAK 6'NCI DÜNYA KADIN KONGRESİ'NDE (VI. WORLD WOMEN CONFERENCE) SUNDU.



İlk çalışmada, bir sosyal kalkınma ölçütü olan toplumsal cinsiyet eşitliğinin sürdürülebilir kalkınma açısından önemi, ekonomik büyüme ve sosyal kalkınma, küresel, ülke ve TR83 bölgesi düzeyinde cinsiyet eşitsizliği endeksi incelemesi, bölgede kadınların ilk evlenme yaşı, cinsiyet eşitsizliği ve sosyo-ekonomik gelişmişlik endeksi (SEGE) ilişkisi incelendi. Bu çalışma, Ajansımızın 2024-2028 TR83 (Samsun, Tokat, Çorum, Amasya) Bölge Planı hazırlık çalışmaları kapsamındaki, sosyal kalkınma tema raporunun bir çıktısı olarak hazırlandı. İkinci çalışmada, değişen iş anlayışı ve çalışan profili, bireysel ve takım performansının belirleyicileri arasında yer alan iş zanaatkarlığı ve iş tutkunluğunda cinsiyetin rolü ele alındı.

6'ncı Dünya Kadın Kongresi, 17-19 Eylül 2023 tarihinde Ankara'da yüz yüze ve çevrim içi gerçekleştirildi. 3 gün boyunca çevrim içi oturumlar devam ederken, 18 Eylül'de Cumhuriyetin 100. yılı etkinlikleri kapsamında Ankara Büyükşehir Belediyesi ev sahipliğinde yüz yüze oturumlar yapıldı. Kongrede öne çıkan konular arasında toplumsal cinsiyet eşitliği ve kadının güçlendirilmesi, kadın girişimciliği, kadınlar ve yeşil ekonomi, siyasi temsilde politika ve karar alma mekanizmalarında cinsiyet, kadınların medya, film ve edebiyatta yetersiz/yanlış temsiliyeti, cinsiyete dayalı şiddet, kadın ve sağlık yer aldı. Kongrede, farklı disiplinlerden 30 ülkeden 226 bildiri sunuldu.

TÜRKİYE
YÜZYILI

TÜRKİYE CUMHURİYETİNİN YÜZÜNCÜ YILI

OKA bülten

KALKINMA AJANSLARI
GENEL MÜDÜRLÜĞÜ

RÖPORTAJ

Süleyman Duduoğlu
Yönetim Kurulu
ÜyesiMustafa Duduoğlu
Kurucu
Yönetim Kurulu BaşkanıSelim Duduoğlu
Yönetim Kurulu
ÜyesiDUDUOĞLU
ÇELİK DÖKÜM SAN TİC. A.Ş.ÇORUM'UN KÖKLÜ SANAYİ KURULUŞLARINDAN
DUDUOĞLU ÇELİK DÖKÜM<https://www.duduoglu.com.tr/>

• Duduoğlu Çelik Döküm'ü kısaca tanıtır mısınız?

Çorum OSB'nin ilk firmalarından olan Duduoğlu Çelik Döküm A.Ş. ülkemizin ileri teknolojiye dayalı, modern döküm fabrikalarından biridir. 1987 yılında 150 kilogram kapasiteli bir ocak ve 14 personel ile kurulduk.

Bugün 100 civarında personeli bulunan ve günlük 200 tonun üzerinde net üretim yapabilen bir firmayız.

Tesislerimizde, 200 gramdan 5000 kilogram net ağırlığa kadar düşük ve yüksek alaşımlı karbon çelikler, paslanmaz çelikler, aşınmaya dayalı manganlı çelikler standartlara uygun olarak dökülebiliyor.

Sektör ve çalıştığımız firmalar tarafından ürün kalitesi ile bilinen; hem yurtdışında hem de yurtiçinde güvenilen, danışılan, proje bazlı çalışmalar da yürüten bir firmayız.

• Hangi sektörlere yönelik üretim yapıyorsunuz? Duduoğlu Çelik Döküm olarak sizi sektörünüz içerisinde farklı kılan teknolojiler kullanıyor musunuz?

Yoğunlukla çimento, maden ve taş ocağı, inşaat, enerji, geri dönüşüm ve makine sektörlerine yönelik olarak çalışıyoruz. Çimento sektörü için yüksek ısıya dayanıklı çelik dökümler, soğutma plakaları vb. üretirken, madencilik faaliyetlerine uygun yüksek sertlikte, yüksek tokluğa dayalı alaşımlar veya yüksek aşınma direncine sahip parçalar üretiyoruz. Enerji sektöründeki termik santraller ve biyokütle santrallerinde kullanılan çelik parçaların dökümünde de uzmanlaşmış durumdayız.

Sektörde firmamızı ayrıcalıklı kılan teknolojiler kullanıyoruz elbette. 1997 yılında Ukrayna'dan getirdiğimiz Bi-Metal çelik teknolojisi, bugün yaygınlaşmış olsa da, o dönem Türkiye'de bir ilkti. Bu teknoloji özellikle çimento, makine imalat ve madencilik sektörlerinde üretim maliyetlerini düşürerek, çok büyük avantajlar sağladı. Biz de Bi-Metal konusunda Türkiye'de lider konumdayız.



Son 5 yıldır da Metal Matrix Kompozit adında yine aşınma ve darbeye dayanıklı ürünler için Alman partnerimizle birlikte geliştirip, bizim illettığımız bir teknoloji var. Metal Matrix Kompozit uzun ömürlü, verimli, ekonomik, korumalı ürünler ortaya konulmasını sağlayarak ürünün

kalitesini arttırıyor. Bu teknolojiyi Türkiye'de bizim tarzımızda uygulayan firma bulunmuyor.

• İhracat yapıyor musunuz? Hangi ülkelere, ne kadar süredir ihracat yapıyorsunuz?

Üretimimizin %50'den fazlasını başta Almanya olmak üzere, Hollanda, Finlandiya, uzun yıllardır çalıştığımız Libya da dâhil yaklaşık 20 ülkeye ihraç ediyoruz. İhracat süreçlerimiz, kendi bünyemizdeki Dış Ticaret Birimi tarafından yürütülüyor. Sürdürülebilir bir ihracat süreci yürütüyoruz. Yaklaşık 20 yıldır daimi olarak ihracat yaptığımız firmalar var. Yeni yatırımlarımızı takip edip, bizimle birlikte heyecanlanan, iş birliğini güçlendirmek isteyen firmalarımız var. Bu durum onlar açısından kalıcı, güvenilir tedarikçi anlamına geliyor. Hedefimiz global firmalarla olan çalışmalarımızı ilerletmek, ihracat payımızı %80'e yükseltmek.

• Geçtiğimiz yıl çelik döküm sektörünün en büyük teşvikli yatırımlarından birini gerçekleştirdiniz. Bu yatırımınızdan ve katkılarından bahsedermisiniz?

Evet, 2022 yılında tevsî türünde 336.271.714 TL büyüklüğünde Kapasite Artırımı Yatırım Projesi yürüttük. 2022 yılı Ekim ayında teşvik belgemiz T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından onaylanıp resmi gazetede yayımlandı. Yatırım planı tamamen yerli makineden oluşuyor. Bu yatırım ile kapalı alan olarak 10 bin metrekareden, 25 bin metrekareye ulaştık. Her bir bölüm ayrı bir tesise dönüştü. Dört ayrı üretim tesisi gibi düşünebiliriz. Bununla birlikte %25 üretim kapasitesi artışı ve %50 yeni istihdam öngörüyoruz. Yatırımın inşaat kısmı tamamlandı, tefrişat aşaması devam ediyor. 2 yıl içerisinde sü-

reci tamamlayıp, 5 yıl içerisinde verimli bir biçimde çalıştırmayı hedefliyoruz.

Yatırım Teşvik Belgesi ile önemli avantajlar sağladık ve özgüvenimiz arttı. Bunun üzerine 2023 yılında 45.614.150 TL büyüklüğünde, Çorum OSB'nin en büyük çatı GES projesi olan Temiz Enerji GES Yatırım Projesini hayata geçirdik. 2023 yılı Haziran ayında onaylandı. GES yatırımımız tamamlanmak üzere. Yakın zamanda kabul süreci tamamlanacak ve muhtemelen yıl bitmeden teşvik belgesini kapatacağız.

• **OKA ile nasıl tanıştınız? Öncesinde ve Yatırım Teşvik Belgesi sürecinde OKA'dan ne ölçüde faydalandınız?**

OKA ile 2011 yılında tanıştık aslında. KOBİ'lerin Rekabet Gücünün Artırılması ve Dış Ticaretin Geliştirilmesi Mali Destek Programı kapsamında destek alarak, ısıtma işlem fırını ile işleme makinesi aldık. Bu makineler o günden beridir günde 20 saat aralıksız çalışıyor. Somut olarak üretim çeşitliliğimizin arttığı, kapasitemizin buna göre yönlendiği bir destek oldu. Hizmet aldığımız bazı işleri kendi bünyemize dâhil edip, kalite süreçlerimizi işleterek ürünlerimizi gönül rahatlığıyla müşterilerimize sunabildik.

2019 yılında OKA tarafından ilimizde düzenlenen aile şirketlerinde kurumsallaşma ve kurumsal yönetim konusunda düzenlenen Yeni Nesil Patronlar paneli bizim için oldukça ufuk açıcıydı. Bu konuda da ajans ile halen görüşmelere devam ediyoruz. 2021 yılında ise, Ajansın kaynak verimliliği çalışmaları doğrultusunda fabrikamızda, en çok enerji harcanan alanlarda ölçümler gerçekleştirilip, enerji etüt analizi yapıldı. Çalışma sonrasında bize özel Enerji Etüt Raporu hazırlandı; ölçüm sonuçları, enerji kayıp ve kaçakları ile düzeltici ve önleyici tedbirler ile verimlilik artırıcı makine ve ekipman yatırımı konusunda öneriler sunuldu. Rapor bize yeni bir bakış açısı kazandırdı. %80 ihracat hedefimizden bahsetmiştim. Bu hedefi gerçekleştirmek için uluslararası standartlara uygun bir tedarikçi olmanız önemli. Yenilikçi, çevreye duyarlı, sürdürülebilir uygulamalarınızın olması gerekiyor. Enerji Etüt Raporunun çıktılarını takip ederek, iklim politikası hedeflerini destekleyen uluslararası bir derneğe üyelik başvurusunda bulunduk. 2030 yılına kadar gerçekleştireceğimiz hedeflerimiz var. Bu hedefleri gerçekleştirerek AB'de iş yapan dökümhaneler sınıfında yer alabileceğiz. AB standartlarında tedarikçi olarak ön plana çıkma fırsatına sahip olacağız.

Daha sonraki en önemli OKA desteğini ise 2022 yılındaki yatırım teşvik belgesi sürecinde aldık. OKA Çorum Yatırım Destek Ofisi, Elektronik Teşvik Uygulama ve Yabancı Sermaye Bilgi Sistemi (E-TUYS) üzerinden yatırım teşvik belgesi başvurusunda A'dan Z'ye danışmanlık sağlayarak, tüm başvuru sürecinde destek verdi. Yatırım teşvik belgesi başvuru süreci ve teşvik avantajları konusunda bilgilendirme, gerekli evrakların hazırlanması, yatırım projesi planlaması, yatırım kalemlerinin tasniflen-



mesi, GTIP kodlarının belirlenmesi, yatırım projesi tanıtım formunun hazırlanması, proje değerlendirme raporu, yatırım fizibilite raporunun hazırlanması, veri girişleri ve başvuru süreci takibi gibi her adımda yanımızda oldular. Teşvik belgesi başvuru hazırlıkları epey uzun zaman, neredeyse 6 ay sürdü.

100 milyon TL ve üzeri yatırımlarda yatırım fizibilite raporu talep edildiğinden, OKA ve akademisyenlerin desteği ile fizibilite raporu da hazırlandı. Rapor ile yatırım fizibilitesi ve teknik analizler hazırlandı. Bu yıl GES yatırımımız için teşvik belgesi başvuru sürecinde de OKA yine yanımızdaydı, Yatırım Destek Ofisi'nin desteğiyle başvurumuzu kolaylıkla tamamladık. 2022 yılında teşvik belgesi süreçlerini yürütürken bir yandan da firmamıza dış ticarete yönelik destekler sundu ajans. Orta Karadeniz Rekabetçilik ve Dış Ticaret Merkezi'nden hedef pazar araştırması, potansiyel müşteri istihbaratı ve rakip analizi konularında faydalandık.

Tüm bunlara ek olarak süreci yürüttüğümüz personelimizin özgüveni ve motivasyonu arttı. Şirketimizde teşvik avantajları ve teşvik belge başvurusu hakkında kurumsal kapasite oluşmasına katkı sağlandı. OKA, yatırım teşvik belgesi alındıktan sonra uygulama sürecinde de desteklerini esirgemedi, prosedürleri kolaylıkla aştık. Kalite süreçlerimizi destekleyecek çalışmalarımızı da tamamladık. İçimize sinen, çok memnun kaldığımız bir süreç oldu.

• **Şirketiniz ve sektörünüzle ilgili büyüme ön-görüleriniz nelerdir?**

Büyümenin sırrını üretimde görüyoruz. Üretim olmadan büyüme olmaz. Amacımız hep daha kaliteli, daha katma değerli ürünler ortaya koymak olmalı. Bu noktada da destek mekanizmalarının kullanılması, yeni yatırımların yapılmasının yanında firmaların devamlılığını sağlayabilmesi açısından hayati önem taşıyan, mesleki gelişimi sağlayacak yapıların desteklenmesi gerektiğini düşünüyoruz. Yurtdışında ve ülkemizde örnekleri var; fabrikaların içerisinde kurulan okul/akademi gibi yapılar mesleki becerinin, ustalığın, deneyimin kazandırılmasında ve aktarılmasında çok kıymetli.

Kendi sektörümüz açısından değerlendirecek olursak, çelik döküm ağır sanayi olmasının yanında kullanım alanı oldukça geniş olmasına bağlı olarak devamlılığı elzem olan bir endüstri. Dolayısı ile bu sektörün altyapısının sürekli beslenmesi, okulların cazip hale getirilmesi ve donanımlı olması gerekiyor.

TÜRKİYE
YÜZYILI

TÜRKİYE CUMHURİYETİNİN YÜZÜNCÜ YILI

OKA bülten

KALKINMA AJANSLARI
GENEL MÜDÜRLÜĞÜ

RÖPORTAJ

Kazım Kefeli
Kurucu Genel MüdürHasan Alper Erol
Dış Ticaret Sorumlusu

KEFELİ AMBALAJ

<https://www.kefeliambalaj.com.tr/>

• Bize firmanız hakkında bilgi verir misiniz?

Firmamız, muhteşif baskılı ve baskısız mukavva koli imalatları sektöründe 2000 yılında Samsun İlkadım Sanayi Sitesi'nde 300 m2 bir alanda kuruldu. 2004 yılına kadar burada faaliyet gösterdik. 2006 yılında faaliyetlerimizi Samsun Ondokuz Mayıs Sanayi Sitesi'ndeki 600 m2'lik yeni yerimizde sürdürmeye devam ettik. İmalathanenin genişlemesi ile baskı hızı ve kalitesini %100 artıran firmamız, 19.12.2006 tarihinde kurumsallaşma ile Kefeli Oluklu Mukavva Ambalaj Sanayi Ticaret Limited Şirketi adı altında yeni oluşuma girdi.

Sürekli büyüme arzusu içinde olan firmamız, 2009 yılında Samsun Organize Sanayi Bölgesi'nde 4500 m2 kapalı alana sahip şu anki tesisi inşa etti. 2010 yılının başından itibaren faaliyetlerimize bu fabrikada devam ediyoruz. Teknolojik yeniliklerin sürekli takibinde olan firmamız bu yeni tesiste baskı ve çizgi makinesini yenileyerek, baskı hızı ve kalitesini tekrardan arttırdı.

2011 yılı başlarında ise tamamen otomatik, saatte 10.000 adet baskı yapan ve 3 renk baskı yapma, yapıştırma, sayma, bağlama ve özel kesimli koli basma özelliğine sahip Inline baskı makinesini firma bünyesine katarak baskı kalitemizi ve üretim adedimizi bir kez daha arttırdık.

Firmamız, 2012 yılı başında oluklu mukavva levha üretimini gerçekleştiren Samsun ve Bölgesi'nde ilk firmadır.

Firmamızda 50 personel çalışıyor ve ayda 600 ton oluklu mukavva ve karton koli üretimi yapıyor. Bölgedeki imalat sanayisindeki gelişmelere ve AVM'lerin sayısının artmasına paralel olarak gelişimini ve üretim kapasitesini arttırmayı sürdüren firmamız, her türlü oluklu mukavva kolinin daha kaliteli olması amacıyla, makineleşmeye ağırlık



vererek daha iyi baskı ve yeni şekilli kutu üretim ve tasarımıyla sektörde hizmetlerini sürdürüyor.

• Dış ticaret geçmişiniz nedir?

Firmamız 2014 yılında ilk ihracatını Gürcistan'a gerçekleştirdi. O günden bugüne de Gürcistan'a ihracatımız, büyüyerek devam ediyor. Daha önce ayda bir kez yapılan sevkiyatlarımız, haftada 3 tira kadar yükseldi.

2023 yılı içerisinde Almanya'ya da ihracatımız başladı, Almanya ve Gürcistan'a seperatör ihracatı gerçekleştirdik. Bunun yanında Hollanda ve Polonya'da firma bazındaki ihracat görüşmelerimiz son aşamaya geldi diyebiliriz. Polonya'ya A box koli, Hollanda'ya ise pizza kutusu ihracatı gerçekleştirmeyi hedefliyoruz.

• İhracat yapmak istediğiniz ülkeye nasıl karar veriyorsunuz?

Daha önce ticaret yaptığımız ve bizden memnun olan yabancı firmaların diğer firmalara tavsiyesi üzerine ihracat ağıımız genişliyor. Bunun yanında <https://www.trademap.org/> sitesinden ve benzer sitelerden, ayrıca OKA Rekabetçilik ve Dış Ticaret Destek Merkezi'nden verileri alarak, değerlendirmelerimizi yapıyoruz. Stratejimizi bu şekilde belirliyoruz.

• Firmanızın dış ticaret hedefi var mı?

Evet, şu anda 2 ülkeye aktif olarak ihracat yapıyoruz, hedefimiz bu sayıyı yakın dönemde 5 ülkeye çıkarmak. OKA desteği ile kurduğumuz, yakın zamanda faaliyete başlayacak olan Viyol Üretim Tesisi'nde viyol yumurta kolisi ve diğer viyol ürünlerini üreterek, ihracat ürünleri arasına eklemeyi planlıyoruz.

Hedefimiz 2025 yılına geldiğimizde kurumsal altyapısını tamamlamış, cirosunun yüzde 50'sinden fazlasını ihracat satışlarının oluşturduğu, üretim

hattını yenileyen, Ar-Ge çalışmalarına bütçe ayıran, genç personel sayısını arttıran bir firma olmak ve Samsun'un ilk 10 firması arasına girmek.

• **Yaptığınız ihracatın sürdürülebilir olduğunu düşünüyor musunuz?**

Kesinlikle sürdürülebilir bir ihracat süreci yürütüyoruz. Aynı firma ile yaklaşık 6 yıldır ihracat yapıyoruz. Bunu sağlamak için en önemli başlığın "dürüstlük" olduğuna inanıyoruz.

• **Bu ihracat sonrası ürettiğiniz ürünlerde daha fazla katma değer taşıyan ürünlere de yer vermeyi planlıyor musunuz?**

Evet, daha fazla katma değer taşıyan ürünler üretmek için bir "Vişol Üretim Tesisi" kurmaya karar verdik. Buna göre 2022 yılında yeni bir yatırım ve büyüme planlaması ile Devletimizden aldığımız teşvik ile çatımıza elektrikten tasarruf etmek ve bu tasarrufu Ar-Ge yatırımlarımızda kullanmak üzere fabrikamızın çatısına 954 panelden oluşan Lisanssız GES Kurulumu yaptık. Devamında OKA'dan aldığımız faizsiz kredi desteği ve devlet teşviği ile kâğıt atıklarımızı üretime dönüştürebileceğimiz vişol üretim hattımızı kurmaya başladık, %80'i tamamlanan yatırımımızın Kasım ayının ilk haftası faaliyete geçmesini planlıyoruz.

• **İhracat konusunda destek aldınız mı?**

OKA'nın Teknik Destek Programı kapsamında, ihracat danışmanlığı desteği aldık. Ayrıca Rekabetçilik ve Dış Ticaret Destek Merkezi'nden potansiyel müşteri listesi çalışmasıyla liste aldık, bunun dışında Eximbank'tan da ihracat kredi desteği alıyoruz.

• **Ajansımız ve Rekabetçilik ve Dış Ticaret Destek Merkezi'nden nasıl haberdar oldunuz? İhracat Danışmanlığı hizmetinden nasıl faydalandınız?**

OKA'nın çalışmalarını, faaliyetlerini takip ediyoruz. Düzenli olarak kurumsal internet sitesinde yayımlanan duyuruları okuyoruz. 2023 yılı Şubat ayında OKA'dan Dış Ticaret Teknik Desteği aldık. Nisan ayı içerisinde de Rekabetçilik ve Dış Ticaret Destek Merkezi ile çalışma yaparak potansiyel müşteri listesi edindik. OKA'daki her çalışan konusunda çok deneyimli ve başvuru sahibi ile çok ilgileniyorlar. Bu vesile ile onlara ayrıca teşekkür etmek istiyorum.



• **Merkezin size ne gibi katkıları oldu?**

Dış Ticaret Destek Merkezi'nin ve OKA'nın bize çok faydası oldu ve hala da olmaya devam ediyor. OKA'dan aldığımız destek ve bilgilerle ile pazarımızın büyüklüğünü, hangi ülkelerin ülkemizden daha çok ihracat yaptığını, hangilerinin bizler için hedef pazar olabileceğini öğrendik. Gürcistan, Polonya ve Hollanda firmalarıyla, Merkez'den elde ettiğimiz listeler sayesinde görüşmeler gerçekleştirip bunların bir kısmını ihracata dönüştürdük; daha önce de bahsettiğim gibi bir kısmı ile de görüşmelerimiz son aşamadır.

• **Verilen hizmeti nasıl değerlendiriyorsunuz?**

OKA çalışanları her zaman çok ilgili. Hepsi alanlarında uzman ve gayretli. OKA'ya gittiğiniz zaman mutlaka size yardımcı olunacağından ve eğer bir çözüm varsa değerlendirileceğinden emin olarak gidiyorsunuz. Bu anlamda oldukça memnun eden, verimli bir hizmet sunuluyor.

• **Sizce ihracatın önündeki engeller nelerdir?**

İhracata en büyük engel bence, firmaların nasıl bir yol izleyeceğini bilmemesi. Bunun ile ilgili olarak OKA gibi teknik destek veren kurumların artması, özellikle daha önce ihracat yapmamış firmalar için mümkün mertebe yüz yüze eğitimlerin düzenlenmesi ve uygun bir yol haritası belirlenmesi önem taşıyor.

• **İhracat yapmak isteyenlere tavsiyeleriniz nelerdir?**

İhracat yapmak istiyorsanız her şeyden önce sabırlı olmalısınız. Gerçekten sabretmek ve ısrar etmek gerekiyor, buna şöyle bir örnek vermek isterim. OKA'dan yetkili bir arkadaşımız, Rekabetçilik ve Dış Ticaret Destek Merkezi bize kendi ürünümüz ile ilgili olarak ihracat yapabileceğimiz yurt dışındaki firmaların bir listesini vermişti, yaklaşık 2000 firmaydı. Biz tek tek sabırla ve ısrarla hepsine e-mail attık, telefon numaralarını bulduk, yazdık, çizdik, uğraştık. Bunun sonucunda da Polonya'dan ve Hollanda'dan bize dönüşler oldu. Ben samimi bir niyetle aşılamayacak hiçbir engelin olmadığına inanıyorum. Yeter ki sabır, samimiyet ve ısrar olsun.

SÜRDÜRÜLEBİLİR FİNANS: KAYNAKLARIN DAĞITIMINDA YENİ BİR BAKIŞ AÇISI

İnsanlık, yerleşik hayata geçip refah düzeyini artırdıkça, nüfus artışı da beraberinde gelmiş, yakın zamana kadar doğanın bir parçası ve sınırlı etkili bir unsuru iken, sanayi ve teknolojinin de gelişimi ile günümüzde doğayı doğrudan etkileyen en önemli faktör haline gelmiştir. Bu sebeple artık salt büyümenin sınırları çok daha ciddi bir şekilde tartışılmaktadır. Çünkü dünyanın kendini yenileme yeteneği insan etkisiyle giderek azalmaktadır. Dünya Limit Aşımı Günü verilerine göre, 2023 yılında insanlık, dünyanın tüm bir yıl boyunca yenileyebildiği kaynaklarını 2 Ağustos itibarıyla tüketmektedir. Bu noktada sürdürülebilirlik kavramı ve dolayısıyla kaynakların daha sürdürülebilir alanlara yönltilmesi giderek önem kazanmaktadır.

Finansal sistemin de temelde rolü kaynakların verimli bir şekilde dağıtımının sağlanması için alternatifler arasında stratejik karar vermeyi sağlamaktır. Dolayısıyla finans, kurumlar üzerinde baskı oluşturarak sürdürülebilir iş modellerini yaygınlaştırabilir. Son dönemde finanstaki bu bakış açısı değişikliğini sürdürülebilir finans kavramı çerçevesinde ele almak yanlış olmayacaktır.

Avrupa Komisyonuna göre; sürdürülebilir finans, finans sektöründe yatırım kararları alınırken çevresel, sosyal ve yönetim (ESG) hassasiyetlerini dikkate alarak sürdürülebilir ekonomik büyümeyi sağlayacak uzun dönemli yatırımlara öncülük edilmesini sağlayan bir süreci ifade etmektedir. Geleneksel finanstaki amaç kârın maksimizasyonu iken sürdürülebilir finanstaki amaç yalnızca kâr değil işletmenin faaliyet gösterdiği ekosistemdeki çalışanlar, müşteriler, toplum, çevre gibi tüm paydaşların beklentilerinin karşılanması, sosyal ve çevresel olumsuz etkileri yüksek yatırımların desteklenmesinden uzak durulması ve kârlılık ile sürdürülebilir fayda arasında bir dengenin kurulmasıdır.

Son yıllarda yaşanan bu değişim ile birlikte sürdürülebilir finans enstrümanları da zenginleşmektedir. Bu bağlamda yeşil krediler, yeşil borsalar, yeşil tahviller, sosyal etkili tahviller, mikro kredi gibi araçlar kullanılarak yatırımların daha çevreci bir bakış açısı ile değerlendirilmesi günümüzde giderek yaygınlaşmaktadır.

• Yeşil krediler enerji verimliliği veya karbon emisyonunun azaltılması gibi başlıklar altında yapılması düşünülen projelere fonlama sağlamak için düşünül-



Fatih Ege
OKA İnsan Kaynakları ve
Mali Hizmetler Birim Başkanı

müş kredi mekanizmalarını temsil ederken (Ör. Halkbank Yeşil Enerji Kredileri),

• Yeşil borsalar sadece çevre dostu şirketlerin paylarına yatırım yapmak isteyen yatırımcılar için tasarlanmış borsaları işaret etmektedir. (Ör. Lüksemburg Yeşil Borsası)

• Yeşil tahviller ise kazancının bir kısmı ya da tamamı yeni geliştirilen ya da hâlihazırda var olan yeşil projelerin finansmanına aktarılan tahvillerdir. (Ör. 2016 yılında TSKB tarafından ihraç edilen ve 14 kat fazla talep gelen 300 Milyon Dolarlık Yeşil Tahvil İhracı)

• Sosyal etkili tahviller, sosyal ve insani problemlere çözüm üretmek için geliştirilecek projelere kaynak yaratmak amacıyla çıkarılan tahvillerdir. (Ör. İstanbul Kodluyor Projesi, İSTKA)

• Mikro finans ise bankacılık hiz-

metine erişim imkânı olmayan düşük gelirli insanların üretici faaliyetlere girişmeleri için yeni iş imkânları oluşturmak amacıyla çok düşük tutarlarda kredi verilmesine yönelik uygulamalardır. (Ör. 1976 yılında Prof. Dr. Muhammed YUNUS tarafından Bangladeş'te uygulanan yoksullukla mücadele mikro kredi programı / KEDV Maya Mikro Kredi Programı)

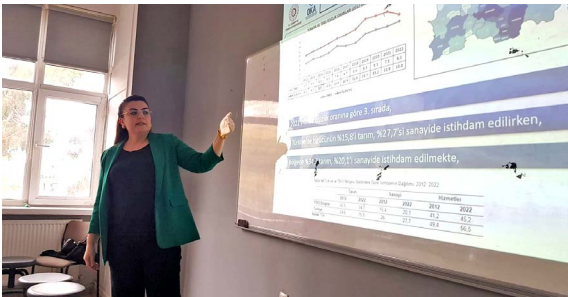
Kalkınma Ajansları bölgesinde yalnızca ekonomik büyümenin değil kalkınmanın sosyal, çevresel ve yönetim boyutundaki tüm bileşenleri üzerinde etki yaratmaya çabalayan genç ve dinamik kuruluşlar olması hasebiyle, ilerleyen dönemde gerek elinde bulundurduğu gerekse aracılık ettiği kaynakların dağıtımında sürdürülebilir finans bakış açısını ve buna dair etkiyatırımı, yeşil kredi, sosyal fayda ya da mikro finans gibi yaklaşımları uygun enstrümanlarla devreye alabilecek potansiyele sahiptir. Bu noktada geleneksel destek araçlarının sürdürülebilirlik bakış açısı ile revize edilmesi de kaçınılmaz olacaktır. Daha da önemlisi, AB Katılım Öncesi Mali Yardım Araçları (IPA), Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) kredileri, Dünya Bankası fonları ya da karbon ayak izini dengelemeye çalışan kurumsal şirketlerin kaynaklarının Ajanslarla işbirliği halinde kullandırılmasının ilerleyen dönemlerde önü açıktır. Hem insan kaynağı hem de operasyon ve mali yönetim kapasitesi bakımından bölgesel düzeyde ayrıcalıklı bir kurumsal yapıya sahip olan Ajansların bu konuya şimdiden hazırlıklı olmasında, kaslarını daha da güçlendirmesinde fayda vardır.

OKA'DAN KISA KISA, OKA'DAN KISA KISA, OKA'DAN KISA KISA, OKA'DAN KISA KISA,



KALKINMA AJANSLARI GENEL SEKRETERLERİ SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANI MEHMET FATİH KACIR BAŞKANLIĞINDA TOPLANDI.

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) ev sahipliğinde Kocaeli'de düzenlenen toplantıda Bakan Kacir, "Bölgesel kalkınmanın lokomotifi olarak kalkınma ajansları, şehirlerin ekonomik ve sosyal kalkınmasını hızlandırmak adına daha çok çalışacak." dedi.



BÖLGE PLANI DENEYİMİ GELECEĞİN PLANCILARIYLA PAYLAŞILDI

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Kalkınma Ajansları Genel Müdürlüğü koordinasyonunda Ajansımız tarafından yürütülen "2024-2028 Orta Karadeniz Bölge Planı" hazırlık süreci Ondokuz Mayıs Üniversitesi (OMÜ) Şehir ve Bölge Planlama Bölümü 4.üncü Sınıf Atölyesi ile paylaşıldı.

HAVA ARAÇ BAKIMI EĞİTİMİNE BAŞLANDI

CMDP desteği ile Samsun Üniversitesi tarafından kurulan Samsun Teknik Hava Aracı Bakım ve Onarım Merkezi, ilk öğrencileriyle "Türbin Motorlu Hava Aracı Bakımı" eğitimine başladı.

Samsun Teknik'te Türbin Motorlu Hava Aracı Bakımı Eğitimi başladı



/teknik.samsun.edu.tr



OKA TR83 BÖLGESİ'NDE YATIRIMCININ REHBERİ OLMAYA DEVAM EDİYOR

Uzmanlarımız tarafından hazırlanan "Amasya İli Özel Hastane Yatırımı Ön Fizibilite Raporu" ile yatırıma dönüşmesine aracı olduğumuz "Özel Hastane" yatırımı, açılış için gün sayıyor.



Amasya İli Özel Hastane Yatırımı
Ön Fizibilite Raporu





TÜRKİYE
YÜZYILI



OKA bülten



KALKINMA AJANSLARI
GENEL MÜDÜRLÜĞÜ



anahtar

#MILLİ
TEKNOLOJİ
HAMLESİ

35.yıl

T.C. SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANLIĞI AYLIK YAYIN ORGANI

EKİM 2023 YIL: 35 SAYI: 418

MİLLİ TEKNOLOJİ HAMLESİ



Cumhuriyetimizin 100. yılı





TÜRKİYE
YÜZYILI



bülten



OKA
ORTA KARADENİZ KALKINMA AJANSI
MIDDLE BLACK SEA DEVELOPMENT AGENCY

BÖLGESEL KALKINMA DERGİSİ

Bilgiden Tecrübeye, Tecrübeden Bilgiye



KALKINMA AJANSLARI
GENEL MÜDÜRLÜĞÜ

EYLÜL 2023 | CİLT 1 | SAYI 3
ISSN: 2980-0544 | e-ISSN: 2980-0595

Sunuş

Prof. Dr. İlhan Tekeli ile Bölge Planlama Üzerine
(Bölüm 3: Çok Partili Rejime Geçiş ve Popülist Modernite Dönemi
Uygulamalarının Mekana Yansımaları)

Bölgesel Sanayi Kümelenme Potansiyelinin Belirlenmesinde
Çevrim İçi Analitik İşleme (OLAP) Araçlarının Kullanılması

E-Ticaretin Yükselişi: Kentsel Alana Etkiler ve
Uyumlanabilir Mekansal Planlama İçin Politika Önerileri

Veri Zarflama Analizi ile Organize Sanayi Bölgeleri
Etkinliklerinin Ölçülmesi: TR71 Düzey 2 Bölgesi Örneği

Bölgelerin Kalkınmasında Limanların Geliştirilmesi: İzmir Örneği

Ulusal Kalkınma ve Bölge Planları Çerçevesinde
Dezavantajlı Gruplar



KALKINMA AJANSLARI GENEL MÜDÜRLÜĞÜ



bülten

Hazırlayanlar

“T.C. Orta Karadeniz Kalkınma Ajansı
Koordinasyon, İş Geliştirme ve Tanıtım Birimi”

Genel Sekreterlik

- Samsun Merkez OSB Yaşar Doğu Cad. No: 62 Tekkeköy, Samsun
- +90 (362) 431 24 00
- +90 (362) 431 24 09
- www.oka.ka.gov.tr
- info@oka.org.tr
- ortakaradenizkalkinmaajansi
- okakalkinma
- ortakaradenizkalkinmaajansi
- Orta Karadeniz Kalkınma Ajansı / Middle Black Sea Development Agency
- Orta Karadeniz Kalkınma Ajansı

Amasya Yatırım Destek Ofisi

- Dere Mah. İğneci Baba Sokak No:30 Amasya
- +90 (358) 212 69 66
- +90 (358) 212 69 65
- www.investamasya.com

Çorum Yatırım Destek Ofisi

- Çorum TSO Binası Karakeçili Mah. Fuar Cad. No: 2 Kat: 1 Çorum
- +90 (364) 225 74 70
- +90 (364) 225 74 71
- www.investcorum.com

Samsun Yatırım Destek Ofisi

- Samsun Merkez OSB Yaşar Doğu Cad. No: 62 Tekkeköy, Samsun
- +90 (362) 431 24 00
- +90 (362) 431 24 09
- www.investsamsun.com

Tokat Yatırım Destek Ofisi

- Kabe-i Mescit Mahallesi Bekir Paşa Sokak No:11 Tokat
- T. +90 (356) 228 93 60
- F. +90 (356) 228 97 60
- W: www.investtokat.com

OKA.ka.gov.tr